

Perfil de los Afiliados, 2018 Edición de México



El estudio *Perfil de los Afiliados, 2018 – Edición de México* analiza ciertos indicadores claves de los afiliados de Interval International® residentes en México. Esta información incluye datos demográficos, hábitos, preferencias y patrones de viajes de recreación; características de compra futuras; el deseo de contar con experiencias vacacionales alternativas y el uso de los medios sociales y la tecnología.



Desde 1976, Interval International ha sido un líder en la industria de la propiedad vacacional, proporcionando servicios y productos excepcionales a los clientes desarrolladores de complejos y miembros consumidores.

Desde sus comienzos, Interval ha desempeñado un papel directivo en la búsqueda de conocimientos de la industria, impulsando la educación sobre el sector de la propiedad vacacional. La compañía continúa empeñada en proveer valiosos estudios y herramientas que faciliten la toma de decisiones en apoyo de sus clientes desarrolladores y en brindar un mundo de posibilidades vacacionales a sus miembros.

Los resultados del *Perfil de los Afiliados, 2018 – Edición de México* fueron revisados y verificados por HVS, firma global de consultoría y servicios orientada a la industria hotelera.

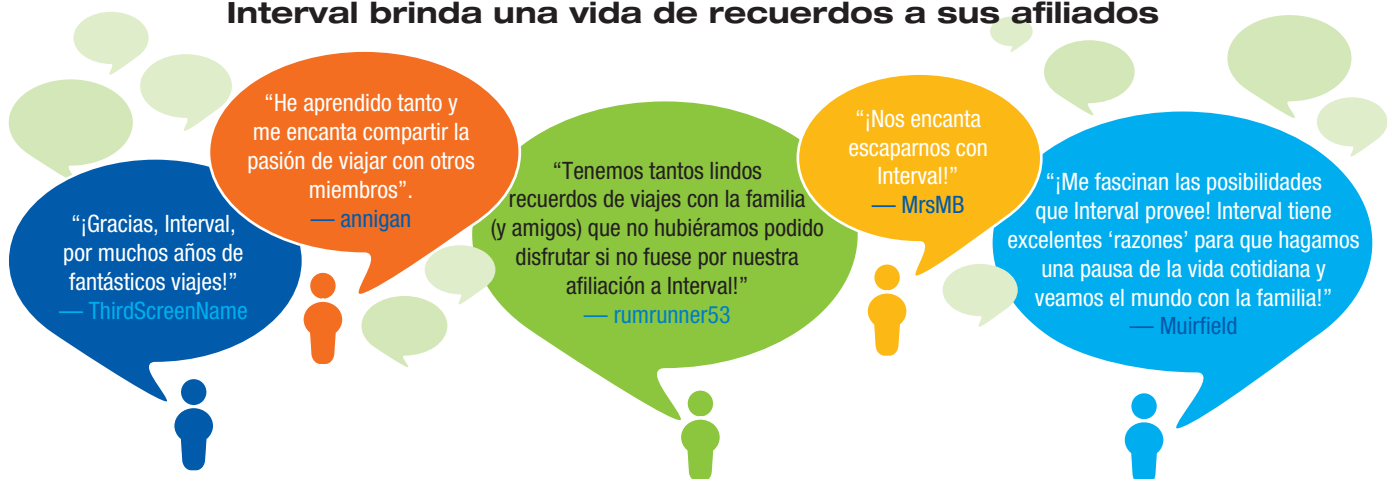
PIENSE GLOBALMENTE

De dónde son

Los miembros de Interval residen en todo el mundo. Y la afiliación a Interval les permite la oportunidad de viajar cerca o lejos de su país de residencia.



Interval brinda una vida de recuerdos a sus afiliados



La información relativa a los lugares de residencia se obtuvo antes del 17 de mayo, 2018.
Las citas de los afiliados (y nombres de pantalla) provienen del foro de la Comunidad en línea de Interval.

DATOS DEMOGRÁFICOS

Estado civil



85%
casados

Núcleo familiar



El afiliado típico residente en México vive en un grupo familiar que contiene 4 personas.

Propiedad de viviendas



94% son dueños

de su residencia principal

28% son dueños

de una casa de vacaciones

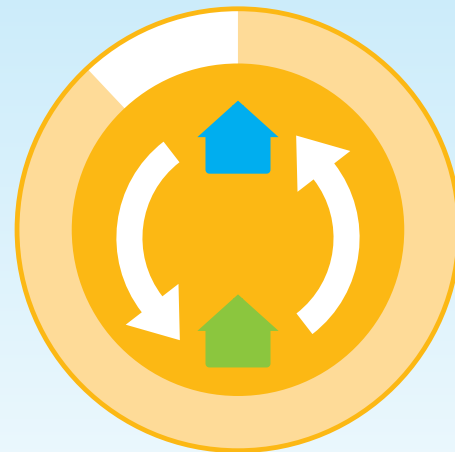
Duración de la titularidad



54% dueños de tiempo compartido por más de 10 años

El 54% de los afiliados residentes en México han sido dueños de su tiempo compartido por más de una década, demostrando el beneficio de larga duración de ser propietarios y de la variedad de experiencias que brinda la afiliación a Interval.

Importancia del Intercambio



88% dice que la posibilidad de intercambiar es importante

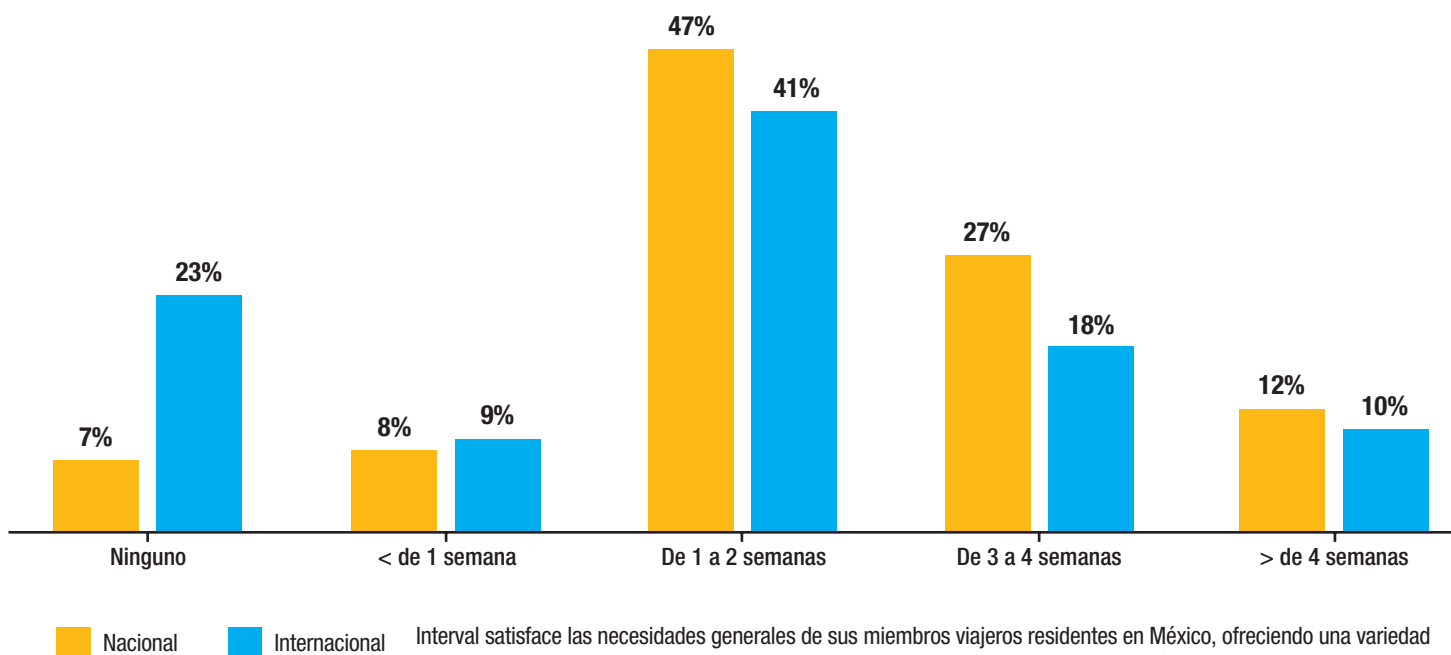
El intercambio importante tan pasadas como

El 88% de los afiliados residentes en México dice que la posibilidad de intercambiar su tiempo compartido es importante, resaltando cómo una afiliación a Interval y la propiedad vacacional se complementan mutuamente.

Viajes nacionales e internacionales*

Cantidad total de tiempo dedicado a viajes de recreación

Casi siete de 10 afiliados residentes en México indicaron que habían viajado por una semana o más al año en viajes internacionales. El 86% indicó haber viajado al menos por una semana al año en viajes nacionales.



Interval satisface las necesidades generales de sus miembros viajeros residentes en México, ofreciendo una variedad de beneficios de intercambio, vacaciones Getaway de una semana, cruceros y estadias con descuento en hoteles.

COMPRAS Y AFILIACIÓN

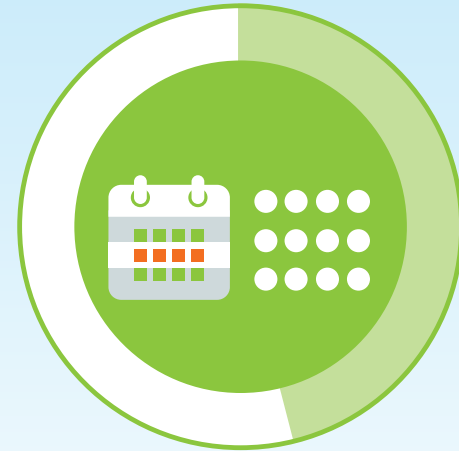
Compra futura



El intercambio es un factor importante tanto en compras como futuras.

Y el intercambio es una prioridad para el futuro cercano.

Intención de Intercambiar

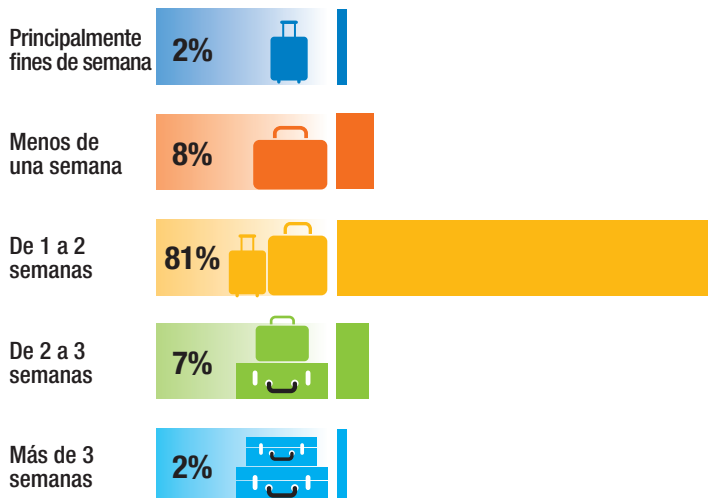


46% pretenden intercambiar sus semanas o puntos

El 46% de los afiliados residentes en México dicen que tienen intención de intercambiar sus semanas o puntos con Interval en los próximos 12 meses.

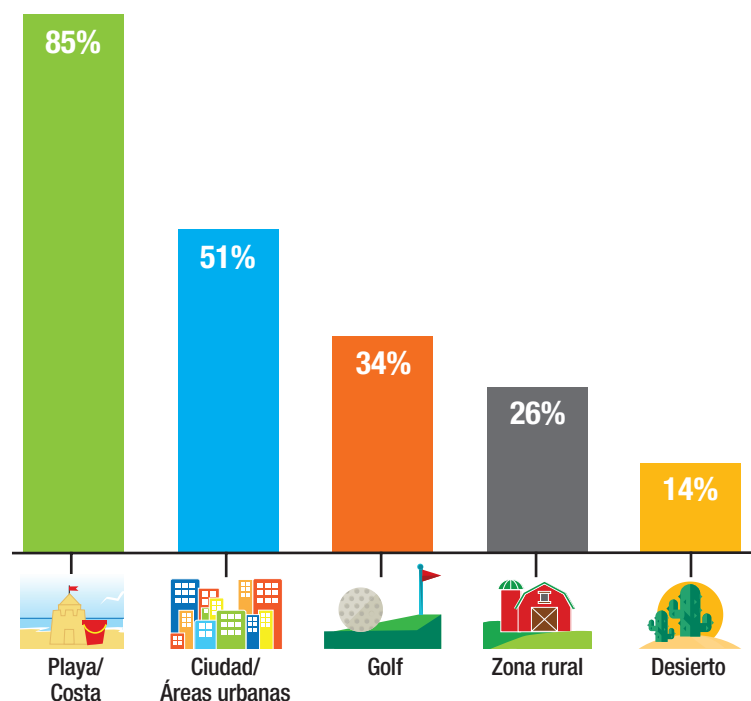
TIPOS DE VIAJE

Duración de los viajes de recreación



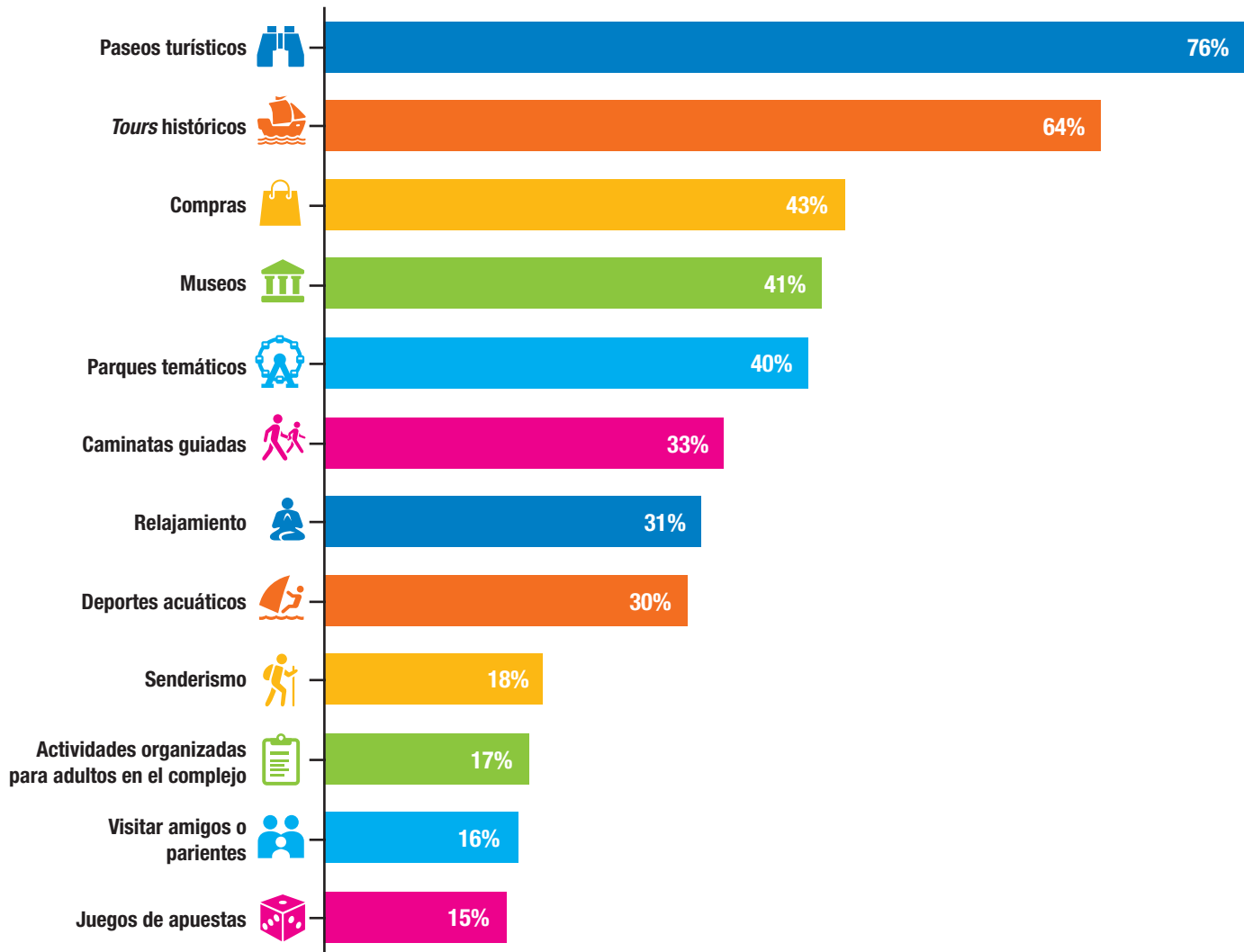
Los beneficios de intercambio y las vacaciones Getaway de Interval satisfacen las necesidades del 90% de los propietarios residentes en México que viajan, por lo menos, una semana seguida. Y los miembros residentes en México poseen bastante tiempo vacacional: el 52% es dueño, al menos, de dos semanas y el 41% es propietario de, como mínimo, dos semanas equivalentes en puntos. Además, los beneficios de intercambio de Interval —Intercambios ShortStay e intercambios de hoteles— para miembros con afiliaciones de nivel superior, satisfacen las demandas del 10% de miembros residentes en México que viajan principalmente en incrementos de menos de una semana.

Las 5 principales experiencias vacacionales para viajes futuros**



HÁBITOS DE VIAJE

Las 12 actividades vacacionales más deseadas**



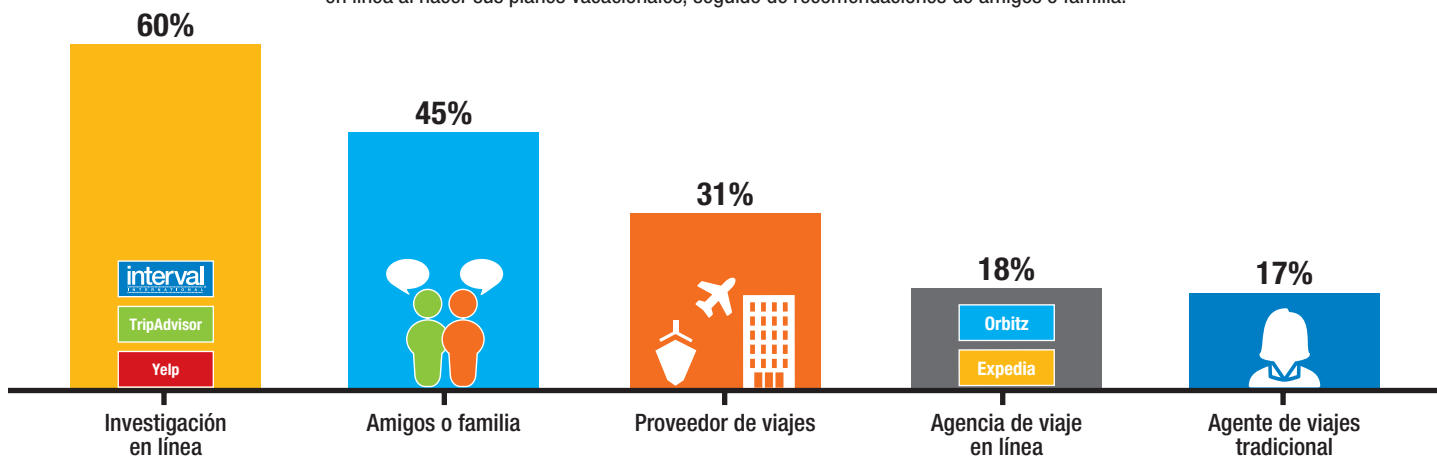
Las 5 instalaciones y servicios preferidos en el complejo**



INVESTIGACIÓN Y TECNOLOGÍA

Búsqueda de información de viaje**

Por gran mayoría, los afiliados residentes en México se atienen a su propia búsqueda de información en línea al hacer sus planes vacacionales, seguido de recomendaciones de amigos o familia.



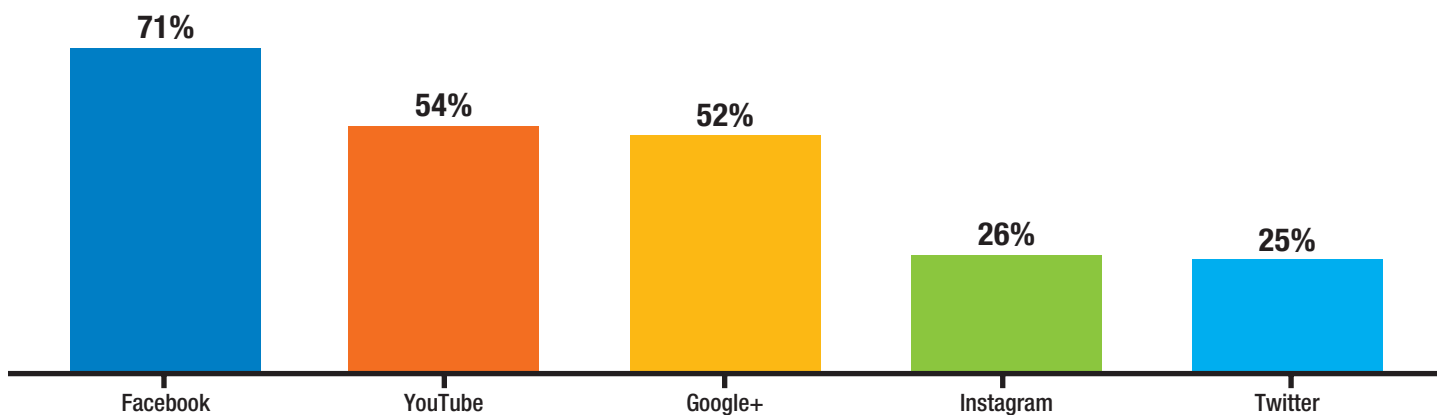
Jóvenes influyentes

80% de los hijos o nietos de los afiliados residentes en México tienen influencia en los planes vacacionales de la familia.



Medios sociales**

Los afiliados residentes en México utilizan los medios sociales ampliamente. Más de siete de cada 10 mencionan Facebook como el principal canal de comunicación.



*Debido al redondeo de las cifras, los porcentajes no suman 100. **Se permitieron múltiples respuestas.

Con excepción de la información presentada en el panel “Piense globalmente”, los datos para este análisis se obtuvieron a partir de entrevistas realizadas en línea a afiliados de Interval International residentes en México, entre los meses de octubre a noviembre de 2017. Las personas encuestadas fueron invitadas a participar al azar vía correo electrónico. Participaron en la encuesta un total de 470 encuestados que resultó en un margen de error total estimado del $\pm 4.4\%$ con un nivel de confianza del 95%.



intervalworld.com
resortdeveloper.com

